# なぜNTT?

- 長男です
- 将来、地元に戻って来れそう
  - 福井支店がある会社
- ・ 関西電力とNTTで迷った
  - 関電は、地元住民から原発事故で怒られそうでNG
  - 消去法でNTT
- 入社〇年目で、福井支店消滅
  - 周到な計画が白紙に...
  - やぶれかぶれで、北海道支店長狙いに切り替えるか?
  - 「光の道会社 福井支社」ができたら転職希望…

## 日頃から仕事で「地元」を意識

- 福井に関係する仕事にはなるべく顔を突っ込む
  - 地元の役所、大学、商社、IT系企業の知人/同級生との人脈を日頃から形成/継続しておく
- ・ 霞ヶ関方面の仕事の時は、政策立案支援時になる べく地元を絡ませる
  - ITは「票」につながらないので地元の政治家が動かない
  - 地方出身で東京で働いてる民間の人が、正しい地元への 利益誘導をがんばる

## 管理職として

- 全国的な仕事が多いので、ある地方で現場調査、 工事等で出張がある時は、なるべく該当する地方に 実家がある人に行ってもらう
  - NTTだからできる仕事の振り方かも
  - NTT=全国の地方出身者の集合体
- 将来的に地元に帰りたい人(いったん帰りたい人含む)を把握しておいて、人事異動も含め、地元←→東京のキャリアパス形成を意識してあげる

#### 本社と地方支店の仕事の違い

- ・ 地方支店はどうしても規模の小さい仕事が多い
  - その分、できる人は目立ちやすい
  - ア〇な支店の管理職から守ってあげる事が必要
    - 出る杭は打たれがち
    - 日頃から地方支店の管理職と仲良くなっておく
    - BTW、出過ぎた杭は打たれない
  - ITは他の業種と比較して、東京と地方の仕事の「質」 の差は小さいのではないか?
    - 読〇新〇の全社NWの設計も福井〇〇銀行のNW設計もテクニカルにはそんなに変わらないし、腕の発揮どころはいくらでもある
    - BTW、PM業務は別

#### 今、細々と画策してる事(1)

- ・ 東京の仕事で外注さんを雇う事はすごく多い
  - 優秀なエンジニアにピンポイントで声をかける
  - その後で、人材派遣会社に紹介して、その会社経由で手伝ってもらうパターンも多い
  - いけてるエンジニアで、かつ地方出身者はけっこういる
  - 地元に帰りたい人もそれなりにいる
- 一方、全国のIT企業は「いけてる人材」は常時募集している
  - HOTnetさん、KCTさん...
  - 个な人に地元の求人情報(中途採用含む)が届いてない
  - 平家の落ち武者みたいな人ばっかり応募してくる?

### 今、細々と画策してる事(2)

- 東京を中心にエンジニアを東ねて派遣している 数社に声がけ
  - 日頃から出身地や長男etcをヒアリングしておいてもらう
  - 札幌、倉敷、福井等の出身者で「これは!」と思う人 材がいたら、地元の仕事を紹介
  - 東京から地方へそのまま派遣すると、旅費とか宿泊 費とか上乗せしないといけないので高くつく
  - 実家からの通勤を条件に
  - 派遣会社の取り分は変わらない
  - 地元の会社は優秀な人材を地元価格?で調達可能
  - 最初の1年は派遣会社経由、その後は当人と地元の会社で勤務形態を自由に選択可能